

トップセールスが実践している ソリューション営業

成果を上げるための具体的方法が知りたい営業責任者/営業担当者の皆さま

2024年 11月12日 (火) 13:30~16:00

オンライン : Web会議システム Zoom 定員 : 30名(なるべく1人1台のPCでご参加ください)

プログラム

1. ソリューション営業とは？
 - 1) ソリューション営業とは
 - 2) 5ステップ70スキルとは
2. ソリューション営業～5ステップ～
 - 1) 事前準備
 - 2) アプローチ
 - 3) ヒヤリング
 - 4) プレゼンテーション
 - 5) クロージング
 - 6) 5ステップ実践のために

トップセールスのノウハウを学ぶことで

- ・商談を成功させるための事前準備が身につきます。
- ・お客様との信頼関係の構築方法が身につきます。
- ・成約率が上がるプレゼンテーション方法が身につきます。

講師

尾上 達弥 氏

ソフトブレン・サービス株式会社
コンサルティング部



千葉県市川市出身。学生時代、水泳で市大会2位。ダブルダッチ全国大会出場。前職では総合商社にてアポインターとして従事。アポイント実績1位を獲得。自身のコール経験を活かし、トークマニュアルを作成。メンバー育成も兼務。上記の経験を活かし、現職へ入社。ソリューションという考え方のもと、営業活動を実践し、過去最速でリーダー職に着任。自らの経験を活かし、コンサルタントとして、ソリューション営業の手法を提供。

受講料

会員 : 6,500円 非会員 : 26,500円

会員様限定特典

- ①複数申込割引 お二人目より全員1,000円割引
 - ②優待券割引 1名の受講料を1枚で半額、2枚で全額割引
- ※優待券の保有数など、詳細は事務局までお問合せください

○四日市商工会議所の会員の皆様は、「人材育成補助金」の補助対象となり、受講料のうち最大半額の補助を受けることができます。詳細は、四日市商工会議所へ連絡(059-352-8290)またはホームページ(<https://www.yokkaichi-cci.or.jp>)でご確認ください。

お申込み方法

当社ホームページの申込フォーム(下記URLおよび右記QRコード)、または必要事項を記入のうえ、FAX送信にてお申し込みください。

<https://www.33bank.co.jp/wcf/content/33ir/oder2.html>



FAX 送信先 ▶ 059-351-7005

申込締切: 11月5日(火) 16時

貴社名	<input type="checkbox"/> を入れてください <input type="checkbox"/> 会員 <input type="checkbox"/> 非会員		
所在地 〒	電話番号		
(フリガナ) 申込担当者名	所属・役職名	メールアドレス	
(フリガナ) 受講者名	所属・役職名	(フリガナ) 受講者名	所属・役職名

優待券保有の際は、割引を利用します。希望しない場合は、チェック☑を入れてください。▶▶▶ 割引不要

※受講のお取消しは、開催日前日の17時までにご連絡をお願いします。※開催当日のキャンセルは、受講料を申し受けます。
※参加する端末・通信環境は参加者様にてご準備ください。参加者様の端末・通信環境の不具合が生じた場合、返金はいたしかねます。
※お申込み時に入力された情報は、研修会運営のためにのみ利用し、個人を特定できない範囲内で講師と共有する場合がございます。