

## プレイングマネジャー(中間管理職)の役割と部下育成術

～優秀なプレイヤーから、管理職としても優秀へ！～

2024年 10月25日(金) 10:00～16:30

会場参加(定員18名)：プラトンホテル四日市(四日市市西新地7-3)

オンライン参加(定員30名)：Web会議システム Zoom

(なるべく1人1台のPCでご参加ください)

## 管理職の皆さま

本セミナーでは、ご自身のマネジメントにおける課題を明確にでき、益々、部下からの信頼される魅力的な管理職人材へと一歩前進していただくきっかけとなります。

## プログラム

- 1.経営の好循環サイクルの確立こそが経営の目的
- 2.働き方改革で益々激化する  
管理職の厳しい職場環境の現実とは？  
(1)深刻な社会問題？ミドルアップアップ症候群とは？  
(2)皆様の現状は？【討議】
- 3.管理職の5つの役割と時間管理能力  
(1)そもそも、管理職の役割とは？【討議】  
(2)あるセールスマネジャーの反面教師事例からの考察  
(3)マネジメントの定義づけ  
(4)講師解説  
(5)管理職に期待される時間配分とは？【2次討議】
- 4.今の時代に通用する部下とのコミュニケーションの取り方  
(1)あなたにとっての恩師とは？【討議】  
(2)OJTとメンタリングの区分とは？  
(3)深刻化するメンタル不調の実態・不安の要因とは？
- 5.組織、上司への安心感を高める  
「メンタリングコミュニケーション」のポイント  
(1)メンタリングコミュニケーションとは？  
(2)Z世代の特性とメンタリングの重要性
- 6.実践的指導「OJT指導」のポイント  
(1)OJTの基本5つのステップ  
(2)OJTフォーマットの有効活用
- 7.エピソード～まとめ～  
管理職として益々、成長できる人とできない人の相違点

## 講師

大軽 俊史 氏

ビジネス ディベロップ サポート  
代表

同志社大学商学部卒。マーケティング企画会社での営業・企画を経て、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事。事業戦略から営業、マーケティング、組織、人事戦略という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する数少ないコンサルタント。社員のやる気に火をつけるパッションクリエイターとして、クライアントより信頼を得ている。受講者を飽きさせない身近な具体例を用いた実践的な指導には「とにかく、楽しく、わかり易い」とファンも多い。

## 受講料

おひとり様・テキスト代・消費税含

会場参加(昼食付) 会員 9,000円 非会員 29,000円

オンライン参加 会員 6,500円 非会員 26,500円

## 会員様限定特典 ①②併用可能です。

①複数申込割引 お二人目より全員1,000円割引

②優待券割引 1名の受講料を1枚で半額、2枚で全額割引

※優待券の保有数など、詳細は事務局までお問合せください

○四日市商工会議所の会員の皆様は、「人材育成補助金」の補助対象となり、受講料のうち最大半額の補助を受けることができます。詳細は、四日市商工会議所へ連絡(059-352-8290)またはホームページ(<https://www.yokkaichi-cci.or.jp>)でご確認ください。

## お申込み方法

当社ホームページの申込フォーム(下記URLおよび右記QRコード)、または必要事項を記入のうえ、FAX送信にてお申し込みください。後日、請求書・受講票等をお送りします。

- 会場参加  
 オンライン参加

<https://www.33bank.co.jp/wcf/content/33ir/oder2.html>

FAX 送信先 ▶ 059-351-7005

申込締切：10月18日(金) 16時



貴社名		☑を入れてください <input type="checkbox"/> 会員 <input type="checkbox"/> 非会員	
受講票郵送先 〒		電話番号	
(フリガナ) 申込担当者名	所属・役職名	メールアドレス	
(フリガナ) 受講者名	所属・役職名	(フリガナ) 受講者名	所属・役職名

優待券保有の際は、割引を利用します。希望しない場合は、チェック☑を入れてください。 ▶▶▶  割引不要

※受講のお取消しは、開催日前日の17時までにご連絡をお願いします。※開催当日のキャンセルは、受講料を申し受けます。  
※参加する端末・通信環境は参加者様にてご準備ください。参加者様の端末・通信環境の不具合が生じた場合、返金はいたしかねます。  
※お申込み時に入力された情報は、研修会運営のためにのみ利用し、個人を特定できない範囲内で講師と共有する場合がございます。